



Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist "Der Vorsorge-Spezialist" für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung in allen Lebenslagen. Über 6 Mio. Menschen vertrauen W&W und über 14.500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter nutzen bereits ihre Entfaltungsmöglichkeiten in einem herausfordernden und zukunftsorientierten Umfeld der W&W-Gruppe. Zum Beispiel bei der Wüstenrot Bausparkasse AG, der Nummer Zwei unter den privaten Bausparkassen Deutschlands. So entstehen auch für Sie neue Chancen, Ihre berufliche Zukunft zu gestalten.

## **Finanzberater als Bezirksleiter (m/w) im Team Cross-Selling mit Schwerpunkt Finanzdienstleistungen und Vorsorgeprodukte (03 52 10)**

**Kennziffer 18855**

Der Erfolg verbindet uns: Selbständig betreuen und beraten Sie in der Region Würzburg Kunden in allen Finanzangelegenheiten mit dem Schwerpunkt auf Vorsorge und Absicherung. Ihre Chance liegt in unserer Vielfalt, die auch Ihre Kunden schätzen – genauso wie Ihre kompetente Bedarfsanalyse und Ihre cleveren Finanzlösungen.

### **Das bringen Sie mit**

Im Verkauf von Finanzdienstleistungen sind Sie bereits seit mindestens zwei Jahren erfolgreich - idealerweise als Bauspar- und Finanzfachfrau/-mann nach BWB oder Versicherungsfachfrau/-mann nach BWV. Auf jeden Fall kennen Sie sich gut im Versicherungs- und Anlagegeschäft sowie im Bausparen aus und bringen Grundwissen in der Baufinanzierung mit. Dann können Sie jetzt als Multiplikator in Sachen Cross-Selling Ihre Talente unter Beweis stellen. Sie sind der Profi, der seine Kunden schnell begeistern kann und seinen Kollegen partnerschaftlich unterstützt. Man spürt, dass Sie gern mit Menschen zu tun haben, schnell auf den Punkt kommen und diesen besonderen Willen zum Erfolg haben.

### **Das können Sie erwarten**

Von uns bekommen Sie klare Ziele, so dass Sie Ihre Verkäufer-Qualitäten unter Beweis stellen können. Wir unterstützen Sie durch ein attraktives Vergütungssystem, Produktschulungen und viele individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Spezialisten vor Ort und in der Zentrale. Was Sie noch erwarten können? Erstklassige Produkte für den gesamten Lebenszyklus von Privatpersonen, Hilfe bei Beratung, Verkaufsförderung und Technik, Unterstützung bei telefonischer Terminvereinbarung sowie zahlreiche finanzielle Vorteile.

Ergreifen Sie Ihre Chance jetzt und bewerben Sie sich für diese freiberufliche Tätigkeit gemäß § 84 HGB mit Angabe der Kennziffer bei Ihrem Vertragspartner Wüstenrot Bausparkasse AG vorzugsweise online unter [www.wuestenrot-jobs.de](http://www.wuestenrot-jobs.de).

### **Ihr Ansprechpartner**

Regionalverkaufsleiter Matthias Fries  
Telefon: 09307 226  
E-Mail: [matthias.fries@wuestenrot.de](mailto:matthias.fries@wuestenrot.de)

Wüstenrot Bausparkasse AG



Wüstenrot & Württembergische.  
Der Vorsorge-Spezialist.